

**IMPACTO DE LOS FLUJOS DE COMERCIO EXTERIOR EN EL EMPLEO DE
LOS DEPARTAMENTOS DE LA REGION CARIBE EN EL PERIODO 1980 –
2010.**

DARIO ESCRUCERIA BOSSA

**Requisito para optar el titulo de profesional de Finanzas y Negocios
Internacionales y el Minor de Negocios Internacionales**

**UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE BOLÍVAR
FACULTAD DE ECONOMIA Y NEGOCIOS
PROGRAMA DE FINANZAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
MINOR FINANZAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
CARTAGENA DE INDIAS D. T. Y C.**

2012.

CONTENIDO.

	Pág.
CONTENIDO.	2
RESUMEN	3
ABSTRACT.	4
INTRODUCCIÓN.	5
MARCO TEORICO Y CONCEPTUAL.	7
IMPACTO DE LOS FLUJOS DE COMERCIO EXTERIOR EN LOS DEPARTAMENTOS DE LA REGION CARIBE EN EL PERIODO 1980 – 2010.	17
CONCUSIONES.	32
BIBLIOGRAFÍA	33

RESUMEN

Este artículo investigativo resume un ejercicio econométrico de correlación de variables, como son la tasa de ocupación promedio de los departamentos de la Región Caribe y los flujos comerciales como lo es el monto de comercio exterior (exportaciones más importaciones) de dichos entes departamentales. El documento está sustentado en las teorías de comercio internacional y de mercado laboral, tomado como sustento las concepciones modernas de mercado de trabajo y las Keynesianas. Los resultados fueron los esperados, ya que la correlación entre los flujos comerciales y la tasa de ocupación es mínima, lo que se explica por la poca estructura exportadora o importadora de los Departamentos de la Región Caribe colombiana.

Palabras Claves: correlación, exportaciones, Importaciones, estructura, empleo, comercio exterior.

ABSTRACT.

This article summarizes a research mapping exercise econometric variables such as average occupancy rate of the departments of the Caribbean and trade flows as is the amount of foreign trade (exports plus imports) of such departmental authorities. The document is supported by the theories of international trade and labor market, taken as support modern conceptions of labor market and the Keynesian. The results were as expected, since the correlation between trade flows and the employment rate is minimal, which is explained by the exporting or importing little structure of the departments of the Colombian Caribbean Region

Keywords: correlation, exports, imports, structure, employment, foreign trade.

INTRODUCCIÓN.

Desde finales de la década de los ochentas, Colombia inicia reformas para una liberalización del comercio, con el objetivo de internacionalizar los mercados internos, por ejemplo, “en el período de liberalización comercial 1990 a 1995, los bienes de capital presentaron una tasa de penetración de importaciones del 124 por ciento, y los aranceles para este tipo de bienes descendieron en 16 puntos porcentuales durante ese mismo periodo.¹ Medidas como las anteriores abrieron definitivamente las fronteras del país al libre comercio, y cuya finalidad era la búsqueda de una mejor condición económica para la nación, aprovechando la situación geográfica y riquezas de recursos, y que en un futuro próximo los bienes primarios serían altamente demandados por los mercados internacionales.

Pero la incertidumbre por la que pasó el país a finales de los noventas, generados por el impacto externo del “Efecto Tequilla” en México y la crisis de los tigres asiáticos, lo cual provocó una salida de capitales de los países emergentes como el nuestro, dio al traste con los objetivos iniciales que se plantearon las autoridades colombianas con la liberalización comercial, y que según economistas especialistas en el temas como Miguel Urrutia decía que “la estructura económica nacional, no era acorde con las medidas aperturistas, sobre todo con la inestabilidad política y estructural, pero mas que todo, con la dependencia exportadora de recursos como carbón y petróleo de Colombia, mercancías altamente susceptibles a trastornos de mercados, por lo anterior, el declive en el mediano plazo no se haría esperar²”. Lo que afirma este autor enfocado a la Región Caribe es que la carencia de una estructura portuaria y un capital humano preparado para ello, provocará una deficiente administración y operación de las actividades comerciales. Cartagena es una prueba de ello,

¹ GARAY Luis Jorge. Colombia Estructura Industrial e Internacional 1967-1996. Programa de estudio La industria de América Latina ante la globalización económica. Santafé de Bogotá, Colombia, Julio de 1998.

² URRUTIA, Miguel “La Evolución Económica durante 1995”, Notas Editoriales Revista del Banco de la República, diciembre, 1995.

ya que la industria del petróleo es el fundamento del sector exportador, y este recurso está al vaivén de la economía mundial, y solo se podría responder a los trastornos económicos mundiales, siendo productivos y eficientes, y en el actual estado la fragilidad es la constante.

Era de esperar que los problemas que padeció el país, se originaron como lo dice Miguel Urrutia por la falta de una estructura física y logística y acorde con los requerimientos exigidos para tal política comercial, esto lógicamente se evidenció en numerosas complicaciones en el plano nacional y regional, ya que las variables socioeconómicas fueron impactadas por esta concepción económica por la que el país optaba.

En palabras de Mauricio Cárdenas, él concibe que para el país, los problemas originados por la liberalización económica fueron de dos características “el primero se circunscribe al sector fiscal, que perdió un 20% del ingreso por concepto de aranceles, y el segunda al plano exportador, ya que el agro y la industria decayeron en un 27% y 11%³, por los efectos de las políticas implantadas. Esta caída en sectores claves de la economía nacional, tuvo su repercusión en variables como la tasa de interés (a finales de los noventas esta ascendía casi al 37%), el consumo privado, la inversión, tasa de cambio, pero sobretodo hay una variable que es sensible a cualquier política que se implante en cualquier nación, y es el empleo, la razón es que esta como factor de producción, se desenvuelve al vaivén de las fluctuaciones económicas. Como el empleo es susceptible a las variaciones de la economía y la Región Caribe es un punto de salida y entrada de exportaciones importaciones, el contexto de correlación podría ser notable.

Específicamente en este trabajo se pretende determinar el impacto que las fluctuaciones del comercio exterior en la estructura laboral de la Región Caribe

³ CÁRDENAS Mauricio. Informe de la Junta al Congreso de la República. Revista del Banco de la República, Bogotá, marzo de 2003.

en el periodo 1980 – 2010, pero como es evidente la influencia que las políticas aperturistas se hará énfasis en el periodo 1991 – 2008.

Para calcular la incidencia de los flujos de comercio exterior en la estructura laboral de la Región Caribe, se parte de un ejercicio econométrico que correlaciona las variables de estudio, y que por medio de un coeficiente de correlación, se medirá como una variable afecta a la otra de manera marginal.

MARCO TEORICO Y CONCEPTUAL.

Los elementos teóricos que fundamentaran el artículo son las teorías de comercio exterior y la importancia de los flujos comerciales, el comercio exterior y el crecimiento a largo plazo, y por último el mercado laboral

El comercio exterior y el crecimiento a largo plazo.

En la literatura económica, siempre se han buscado las causas y consecuencias de los fenómenos económicos, uno de los más interesantes es de la relación del comercio exterior y el crecimiento económico, porque ya vista la importancia de los flujos comerciales en la economía, es bueno y pertinente plantear la concepción de crecimiento a largo plazo que este implica. Al respecto, José Guillermo García, plantea un desarrollo teórico que sustenta las ideas anteriores, y es aquel relacionado con el análisis Kaldoriano del crecimiento económico, expuesto en lo que en la literatura especializada se conoce como las tres “leyes” del crecimiento de Kaldor. En su planteamiento, García hace referencia a los “*efectos sobre el resto de la economía de una expansión en el sector exportador*”⁴, pero este puede ser extendido al estudio de los efectos de las exportaciones sobre el crecimiento económico, y es que en la estructura del mismo comercio exterior, las implicaciones que tiene el exportar, fortalecería el esquema comercial. García es específico al decir que, “sin un soporte exportador confiable y sostenible, la situación de descontrol del mercado de divisas, no solo afectaría la economía local, también tendría efectos sobre otros países, y esto depende de la participación que tenga el sector externo dentro del PIB de la nación en cuestión”⁵. En efecto al no intervenir en el mercado de divisas con efectividad (todos los países del mundo se entremeten en el mercado de divisas, aunque no sea conveniente

⁵ GARCÍA Isaza José Guillermo. Inserción Exterior, Transformación, Desarrollo de la Periferia. Universidad Nacional. Grupo de investigación de Economía Internacional.. Bogotá Abril 2006.

desde el punto de vista económico), se socavaría la posibilidad de crecimiento sostenido en el largo plazo.

La segunda de estas leyes (conocida como la "Ley de Verdoorn") postula que un incremento en la tasa de crecimiento de los flujos comerciales conduce a un aumento en la productividad del trabajo. García asegura que lo anterior, se debe al proceso de aprendizaje que se deriva de la división del trabajo y una especialización mayor, asociada a la ampliación del mercado, así como a las economías de escala de carácter dinámico provenientes de la incorporación de progreso técnico y de la mecanización de las actividades productivas. Al respecto de las economías de escala, sobresale Michael Porter, el cual sostiene que, “tanto como la disponibilidad de factores y la disparidad tecnológica, las economías de escala tradicionales dan lugar a un activo comercio entre países desarrollados y en vías de desarrollo y, crecientemente, entre países en vías de desarrollo de diferente tamaño”⁶.

Finalmente, la tercera ley de crecimiento de Kaldor, y que García de manera notable utiliza para explicar la relación entre comercio exterior y crecimiento económico, y que además es un componente fundamental para el presente trabajo, lo extiende al sector exportador – importador, y el cual señala que, “la productividad en los sectores no exportadores e importadores, aumenta cuando la tasa de crecimiento de las exportaciones o importaciones se incrementa”. Este resultado puede explicarse a partir de diversas causas. En primer lugar, la expansión del sector exportador acrecienta la demanda de trabajo convirtiéndose en un polo de atracción de trabajadores que se encuentran en sectores tradicionales en una situación de subempleo⁷. En dichos sectores se reduce el empleo pero no el producto, lo cual se manifiesta en un aumento de la productividad del trabajo, en el mediano y largo plazo. Este último es el fundamento teórico que se tendrá para el trabajo y que constituye el punto de inicio del marco teórico referente al tema del mercado laboral.

⁶ PORTER Michael. 1994. La ventaja competitiva de las naciones. Tercera edición. Edición Universidad de Harvard.

⁷ Las cifras de subempleo en el país son de más del 45%, según cifras del DANE (2011), en Cartagena ese valor es mayor al 53% para ese mismo año.

Para abordar análisis de mercados laborales se hace necesario precisar que existen diversas teorías acerca estructuras de mercado del trabajo, quienes poseen en si mismas características diferentes. Pero en la actualidad tanto el mercado laboral como la productividad, están relacionados dentro del marco de la globalización de la economía, y según Jorge Luis Garay (1998) “los incrementos de la productividad laboral, se convierten en un mecanismo para alcanzar una mayor competitividad, siempre y cuando se deriven de mejoras en los procesos productivos y en los indicadores de gestión de los procesos laborales, así como la introducción de innovaciones que fortalezcan incrementos en el valor agregado”⁸. Esta introducción de innovaciones se obtiene con la introducción de tecnología o mecanismos modernos tanto administrativos como operativos, producto del intercambio comercial, es aquí donde los flujos comerciales y el mercado laboral se entrelazan, bajo el esquema de la productividad y el valor agregado.

Teorías sobre el mercado laboral.

Escuela Clásica⁹:

El mercado de trabajo está siempre en situación de pleno empleo. No hay paro, el desempleo que pueda existir es de carácter friccional (debido al tiempo que la gente tarda en localizar un trabajo acorde con su capacitación) o voluntario (gente que no quiere aceptar el salario que le ofrece el mercado).

El mercado de trabajo según la escuela clásica está sustentado en las siguientes premisas

- Competencia perfecta en todos los mercados.
- Precios flexibles al alza y a la baja, incluidos los salarios, lo que va a permitir que todos los mercados (de bienes y servicios, de dinero, de

⁸ PÉREZ Fuentes Dewin. Liberalización, transformación productiva y empleo en la industria manufacturera del caribe colombiano 1974-2004. Cartagena de Indias, Colombia. Marzo de 2009

⁹ Los exponentes más sobresalientes de esta escuela económica fueron: Adam Smith, David Ricardo, William Petty, Thomas Malthus y John Stuart Mill.

trabajo, etc.) estén siempre en equilibrio (si hay demanda u oferta insatisfecha el ajuste de precios se encargará de que el mercado vuelva a recuperar el equilibrio).

- La producción ofrecida por las empresas viene determinada por el nivel de pleno empleo (a través de la función de producción). Por tanto, la oferta domina sobre la demanda. La curva de oferta es vertical y es la que determina el nivel de producción de equilibrio: variaciones en la demanda tan sólo producen variaciones en los precios.

Escuela Keynesiana.

Esta sostiene que hay competencia perfecta en el mercado de bienes, pero que esta no se da siempre en el mercado de trabajo debido al poder de los sindicatos (que impiden que los salarios bajen cuando hay desempleo).

La rigidez de los salarios a la baja en el corto plazo puede provocar que el mercado de trabajo no se encuentre en equilibrio y que exista paro involuntario (en el modelo clásico cuando se daba esta situación los salarios bajaban y desaparecía el paro, en el modelo keynesiano esto no se produce).

La producción ofrecida por las empresas trata de cubrir la cantidad demandada, siendo, por tanto, esta última la que determina el nivel de actividad de la economía y, con ello, el nivel de empleo.

En sí, de la teoría de **Keynes** se puede decir que, rechaza la capacidad del mercado laboral de ajustarse a una nueva situación modificando los salarios. Y si el equilibrio en el mercado de un factor o un bien no puede alcanzarse por la vía de los precios, se conseguirá por la vía de las cantidades, apareciendo una disparidad entre las cantidades ofrecidas y demandadas. Es la rigidez a la baja de los salarios la que impide que la disminución de la demanda se traduzca en descensos salariales por lo que se producirá una situación de desempleo involuntario.

Escuela neoclásica:

Los **Economistas Neoclásicos**, consideraron el mercado del factor trabajo en la misma forma que al resto de los mercados de los factores, bienes y servicios. El análisis neoclásico se basa en el supuesto de la flexibilidad de los salarios.

Hay dos clases de paro, voluntario e involuntario, que pueden producirse en este esquema. Para ellos, en el punto de equilibrio todos los trabajadores que lo deseen encuentran un empleo, pero habrá una cierta cantidad de personas que no estarán dispuestas a trabajar por encontrar excesivamente bajos los salarios, lo que ellos llaman desempleo voluntario. Y si algún factor externo- sindicatos, gobiernos- impide el reajuste de los salarios, aparecerá el desempleo involuntario. La persistencia de un cierto nivel de paro involuntario permanente es explicada en el modelo neoclásico mediante dos razones: el desempleo friccional y el estructural.

El desempleo friccional está originado por que muchos de los que acaban de obtener un título profesional no tienen un empleador esperándoles a la salida del centro de estudios, o porque algunos de los trabajadores deciden dejar su puesto para buscar otro mejor y tardan algún tiempo en encontrarlo. Por su parte el desempleo estructural se produce por desajustes en la localización y la cualificación ofrecida y demandada. Es posible que la inversión empresarial se esté produciendo en una región determinada mientras que la oferta de trabajo esté en otra. La resistencia de los trabajadores y empresas a trasladarse provocará desempleo.

Al acelerarse la velocidad en la innovación tecnológica se amplía la brecha entre las habilidades requeridas y ofrecidas por lo que el desempleo estructural aumenta.

Estos tipos de explicación se han desarrollado modernamente con el llamado modelo de búsqueda de empleo. La idea básica es que los trabajadores y los empleos están muy diferenciados. No todos los empleos son adecuados para todos los trabajadores.

El individuo en paro tiene por tanto que realizar una búsqueda laboriosa del empleo que mejor se ajuste a sus aspiraciones. Conforme pasa el tiempo sin encontrar un puesto adecuado, los beneficios esperados van disminuyendo mientras que los costes que le origina el proceso de búsqueda son cada vez mayores.

Para Joseph G. Altonji y Charles Pierret, Kenneth Wolpin (1972) y David Wise (1986); cuestionan la importancia de la selección, los dos primeros sostienen que solo es probable que la “señalización es una parte del rendimiento de la educación en la medida que las empresas carezcan de una buena información sobre productividad de los nuevos trabajadores y que aprendan lentamente a lo largo del tiempo”¹⁰. Sus cálculos sugieren que el componente del rendimiento de la educación atribuible a la selección probablemente solo constituye una pequeña parte de las diferencias salariales atribuibles a la educación.

Mientras que Wolpin¹¹ (1978) afirma que si la educación es un método de selección, “los trabajadores que están sujetos a selección en el proceso de entrada al empleo mostrarán una mayor propensión a comprar mas educación que lo que no están sujetos” y Wise llega a la conclusión que los “estudios universitarios no son solo una señal de capacidad productiva sino que en realidad aumentan esta capacidad”.

Teorías modernas del mercado de trabajo.

Lo que distorsiona el mercado laboral y por tanto lo que hay que explicar, es la rigidez de los salarios reales, que se mantengan al mismo nivel a pesar de las variaciones que se produzcan en la tasa de desempleo. Con ese fin han surgido en los últimos años varios modelos. Aunque ninguno de ellos es completamente satisfactorio por sí solo, tomados en conjunto sirven ciertamente para describir los mecanismos reales por los que se forman los salarios en las empresas.

¹⁰ ALTONJI Joseph G., Charles Pierret. 1972. Competitividad de la educación y espacio laboral. Primera edición Editorial Oveja Negra.

¹¹ WISE David. 1978. Educación, externalidad y economía. Segunda edición. Mcgregor editorial.

Kalecki¹² (1995) dice que en el “modelo de los contratos implícitos parte de considerar que los trabajadores tienen una aversión al riesgo superior a la de sus empleadores. Por tanto prefieren empleos seguros, con salarios estables aunque sean bajos, en vez de salarios altos con peligro de cierre de la empresa y pérdida del empleo. El mecanismo funciona como si en el contrato laboral existiera una cláusula implícita según la cual los trabajadores pagarían (renunciando a parte de su salario) a sus empleadores un "seguro" contra el desempleo”.

Otra teoría moderna, específicamente de la escuela **monetarista de Chicago (1965)**, sostiene que el modelo del mercado interno de las empresas trata de explicar porqué la existencia de trabajadores en paro, teóricamente dispuestos a aceptar un empleo a cualquier precio, no provoca la caída de los salarios. En cada empresa hay un gran número de puestos de trabajo que requieren cierto grado de confianza en la persona que los ocupa. Para esos empleos se buscarán trabajadores conocidos, que ya lleven un tiempo en la empresa. Muchos otros puestos exigen una formación muy especializada que sólo se consigue permaneciendo mucho tiempo en el mismo empleo. Por tanto los trabajadores en paro no sirven para ocupar esos empleos y, aunque estuvieran dispuestos a aceptar salarios más bajos, no representan una competencia real para los que ya están empleados desde hace tiempo en la empresa.

Teorías que integran el comercio exterior con la generación de empleos.

Los autores Feenstra-Hanson (1999) estiman la influencia relativa del comercio internacional medido a través del indicador de outsourcing y de la tecnología que es aproximada por el gasto en capital de alta tecnología, como los ordenadores en los salarios relativos de los trabajadores de diferentes niveles de cualificación. Cuando se desarrolla un modelo de interrelación entre las anteriores variables y se incluye el número de empleos de una región, los resultados son poco significativos en la variable empleo, pero observaron que

¹² KALECKI. 1995. El empleo estructural y friccional en la economía moderna. Cuarta edición. Editorial Finuta.

al agregar una variable adicional como lo es el promedio de estudios de esa misma área en estudio, la correlación del flujo de comercio exterior y puestos de trabajo se hace concreta.

Otra teoría de interrelación de comercio internacional y empleo es la expuesta por Baldwin y Robert-Nicoud (2000) se plantea un modelo teórico en el que se analizan los efectos sobre el bienestar de la liberalización comercial entre un país grande y uno pequeño. Así, partiendo del supuesto de que dicho proceso tiende a provocar deslocalización en la economía pequeña, se plantea la posibilidad de una liberalización asimétrica que evite dicha consecuencia negativa. Esta localización asimétrica es palpable en las teorías de Michael Porter, en la que cuando un país se especializa, un grupo grande empleos se dirigen a producir dicho bien o servicio, es por ello que las condiciones de liberalización se establece como un ajuste a mediano y largo plazo del aparato laboral. En pocas palabras, no por haber mayor libertad comercial se incrementaran lo empleos, pero no es cierto que se acabarán el trabajo, ya que lo que habrá es una migración a sectores productivos que serán las base de producción y especialización de un país.

IMPACTO DE LOS FLUJOS DE COMERCIO EXTERIOR EN LOS DEPARTAMENTOS DE LA REGION CARIBE EN EL PERIODO 1980 – 2010.

El empleo generado por el sector exportador, está lógicamente afectado por los vaivenes de los flujos comerciales, esto significa que “el choque externo provocado por una caída de las exportaciones, contrae la demanda efectiva e induce a las empresas a recortar las importaciones de materias primas y bienes de capital”¹³. Se puede decir que, no solo hay una reducción del empleo en el área directamente relacionada con el comercio exterior nacional, si no que por la interacción económica el impacto es mucho mayor.

Sumado a lo anterior, el que Colombia esté inserto en el mundo globalizado, y se beneficie de los bienes y servicios del resto del planeta, plantea retos que tienen que ver con las externalidades que los flujos comerciales crean en la estructura económica nacional, ya que lleva tiempo ajustarse a estos, pero sobretodo reponerse de los efectos negativos que estos crean. Por ejemplo, Eduardo Sarmiento sostiene que “las economías quedan expuestas a excesos de ahorro sobre la inversión y a restricciones de la balanza de pagos, que le introducen un componente estructural que prolonga las recesiones y hace muy compleja su corrección, es por ello que los flujos de comercio exterior cuando se deterioran, el efecto en el empleo y otras variables incluidas en el rango de acción, requieren tiempo para lograr estabilizarse, en especial en el sector laboral”¹⁴.

La teoría de Sarmiento se evidencia en la Región Caribe Colombiana, ya que los empleos generados por el sector exportador son altamente sensibles por los cambios económicos que se generan en la economía mundial, ya que la estructura productiva regional es débil y escasamente desarrollada, además de presentar altos niveles de bajo capital humano, lo cual interferiría en la adecuada adaptación al entorno cambiante que conlleva la globalización.

¹³ SARMIENTO Eduardo. Demunbe del sector exportador. Editorial Cosmos Bogotá. 2008.

¹⁴SARMIENTO Eduardo. Apertura y crecimiento económico, de la desilusión al nuevo Estado, Tercer Mundo Editores. Bogotá, 2000.

Ante el panorama descrito, es lógico pensar que causas externas como las crisis económicas de otras naciones o problemas sociopolíticos desestabilizadores, podrían afectar el mercado laboral costeño, ya que esta región colombiana, cuenta con tres de los principales puertos del país, y donde la utilización del personal es extensiva e intensiva. Según cálculos del Ministerio de Comercio Exterior, la caída de las exportaciones podría causar una reducción del personal empleado en el sector de manera significativa, y siendo la Región Caribe un área económica y social tan sensible, la incidencia de las variaciones de las exportaciones, serían notables¹⁵.

Como última parte, el profesor del módulo Logística Portuaria y transporte Multimodal del Minor de Negocios Internacional programa de Economía de la Universidad Tecnológica de Bolívar, Jairo Muñoz, en relación a lo anterior, dice que “con el proceso de Apertura económica se esperaban efectos positivos importantes en las regiones, especialmente las que se ubican cerca de las costas y las zonas fronterizas ya que las empresas se relocalizarían con el fin de aprovechar las ventajas comparativas que ofrecen estas áreas y se daría un proceso de reactivación industrial que conduciría a las regiones a un proceso de crecimiento sostenido” Pero la realidad es que en la Región Caribe colombiana no se dieron los resultados esperados y al igual que en la economía nacional la variable que muestra resultados más decepcionantes en la industria es el empleo.

Exportaciones.

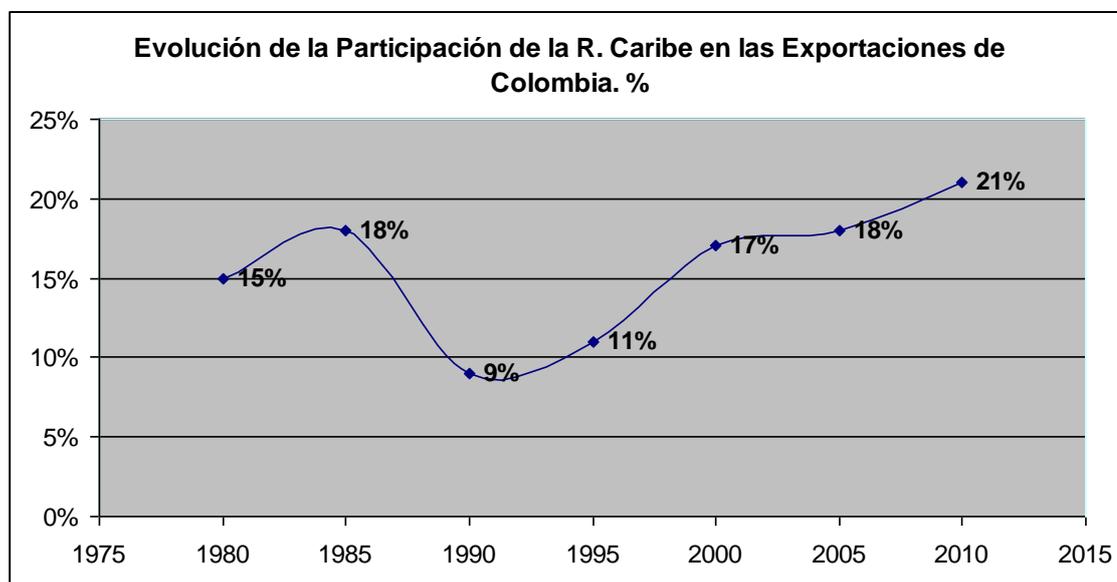
La costa caribe colombiana goza de una ventaja comparativa con respecto a las demás regiones colombianas, los más de 2.500 kilómetros de costa¹⁶, casi la distancia en kilómetros de la frontera con Venezuela. Esta ventaja en el ámbito del comercio internacional no ha sido asimilada, con el paso del tiempo la costa caribe ha ido perdiendo espacio en el área del comercio internacional,

¹⁵ PEREZ Dewin. Liberalización, transformación productiva y empleo en la industria manufacturera del Caribe colombiano, 1974-2004. Cartagena. Colombia. 2009

¹⁶ Instituto colombiano Agustín Codazzi.

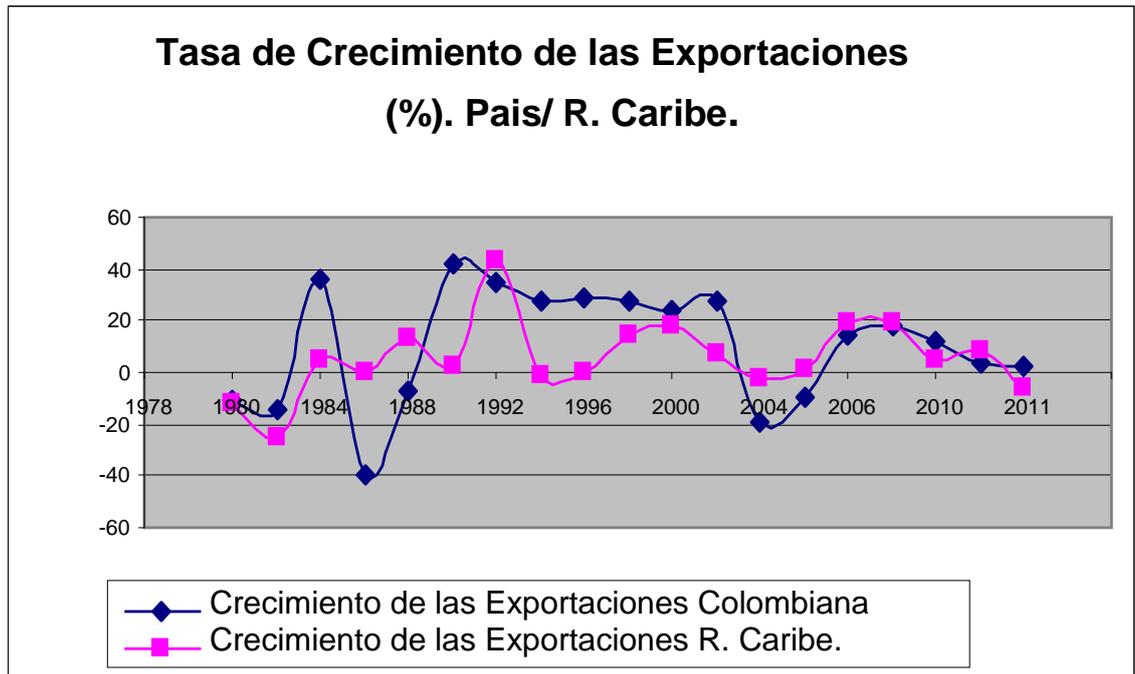
García Márquez en sus obras resalta aun así en su muy particular estilo como “Macondo bullía con la bonanza bananera”, y que no es mas que la reivindicación del porque el país dependía de los beneficios de esta región. Con el paso del tiempo la región ha ingresado en un letargo altisonante. En el tiempo del estudio que se ha escogido para el trabajo, se observa como las exportaciones de la región como porcentaje del total nacional han presentado una tendencia aceptable, ya que si se observa la variable ha mostrado una desmejora en la década de los ochenta, pero se estabilizó en los noventas y de ahí ha mantenido una tendencia creciente llegando el año 2011 al un 21% del total de participación de exportaciones del país. (Ver Grafica 1), aun así es de resaltar que con el auge exportador propiciado por la apertura económica el crecimiento de estas se evidenció mas a nivel nacional que regional, en el sentido que siendo la costa Caribe la mas apta para esta política estatal, el incremento de la tasa de exportaciones fue mas bien poca. (Ver Grafica 2).

Grafica 1.



Fuente: DNP, DANE y calculo autores.

Grafica 2.



Fuente: DNP, DANE y calculo autores.

Dentro de las causas por la cual el sector exportador costeño no ha reflejado las mejoras en lo que se refiere a esta área que se supone dinamizaría no solo el país sino también la región están desde la falta de infraestructura en carreteras, puertos y zonas francas, además de eso la región siempre ha sido la mas afectada por la puesta en marcha de ciertas políticas. Por ejemplo, los recursos para infraestructura son una quinta parte de lo que en promedio se destina a otras áreas privilegiadas del país en detrimento de la Costa Atlantica. Un caso palpable es la promoción y los presupuestos que se el destinan al “Eje Cafetero”, esto ha sido constante en la historia del país, ya pasó con el Café en los Santanderes y Cundinamarca, el Eje Cafetero y hasta la Zona Bananera de Magdalena.

Pero al respecto se tiene que “el régimen arancelario discriminó en contra de los sectores productores de materia prima y bienes intermedios, y favoreció a

los productores de bienes terminados”¹⁷, al respecto es obvio que los departamentos como Valle, Antioquia, Atlántico y el Distrito Capital son los mas beneficiados por su carácter netamente industrial, mientras que departamentos como Cesar, Córdoba o Sucre son los menos favorecidos.

Ahora, para mirar como se genera un enorme sesgo en la información, el mayor generador de recursos para la exportación la genera el Carbón, y en especial el explotado en la Guajira y ver como se pasó de un crecimiento negativo de -39 en 1983 a más del 40% en el 85.¹⁸

Con esa desviación ocasionada por este producto la realidad es que las exportaciones de la región Caribe son escasas en los demás departamentos o extremadamente dependientes de las fluctuaciones de los precios de las materias primas.¹⁹

Pero para reafirmar la problemática sustentada en el principio de este artículo, la divergencia entre áreas de la misma Región Caribe son evidentemente enormes, el común sostiene que las ciudades de Cartagena y Barranquilla son los centros de producción industrial comercial de la región, por ejemplo, los departamentos de Bolívar y Atlántico, solo aportan el 22% de la región en el área agrícola, mientras que los demás son dependientes de esta en un 78% y una enorme proporción a la minería²⁰. Esto aumenta el problema de ingreso que la mayoría de los habitantes de la región presentan, ya que la agricultura y la minería no generan el valor agregado que se requiere para que una región conciba eslabonamientos económicos.

¹⁷ RAMOS José Luis. 2006. “El comercio Internacional del Caribe Colombiano. Edición primera. Editorial Sondas. P. 81.

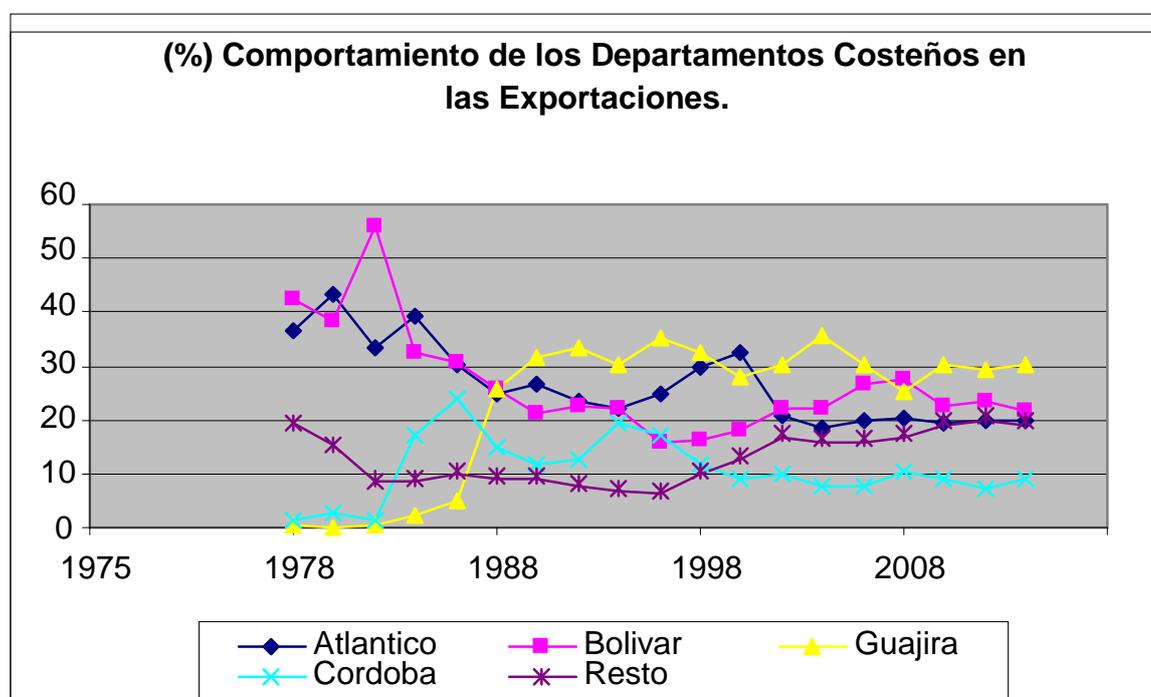
¹⁸ Las exportaciones de Carbón del Cerrejón empezaron en 1984. (Información tomada de pagina Web de Proexport)

¹⁹ El vaivén de los precios internacionales del Café, Petróleo y Carbón ha ocasionado, enormes desfases en los ingresos por exportaciones. Para los años 2004 – 2005. El precio internacional del Carbón se ha incrementado, es pertinente seguir de cerca cual es el resultado de esta coyuntura en los siguientes años y como participa este en el monto total generada a la región.

²⁰ RAMOS José Luis. 2006. “El comercio Internacional del Caribe Colombiano. Edición primera. Editorial Sondas. P. 76.

Si se analizan los productos de exportación mas relevante de los departamentos costeños, los mas importantes, es decir, en cantidad y variedad de producción, Atlántico y Bolívar (en promedio representan mas del 53% de los productos exportados de la región), para el primero este se ha especializado en las manufacturas en especial confecciones, abonos, plaguicidas, cemento (son los mayores productores de cemento de la Costa) y resinas sintéticas. Bolívar, mas específicamente Cartagena se ha especializado en productos químicos (Aprovechando la refinería de ECOPETROL que funciona desde la década de los cincuentas), tales como poliestireno y vinilo de polivinilo. Por el lado de la Guajira y Cesar dependen del Carbón (CERREJO Y JAGUA DE IBIRICO), Magdalena y Córdoba del Banano y el Ferro níquel (Cerro Matoso) respectivamente. Entonces, para ver el grado de participación de cada uno de los departamentos de la Costa Atlántica en las exportaciones se tiene que la participación de Bolívar y Atlántico ha venido decayendo mientras que la de la Guajira se mantiene estable. (Ver Grafica 3).

Grafica 3.



Fuente: DNP, DANE y calculo autores.

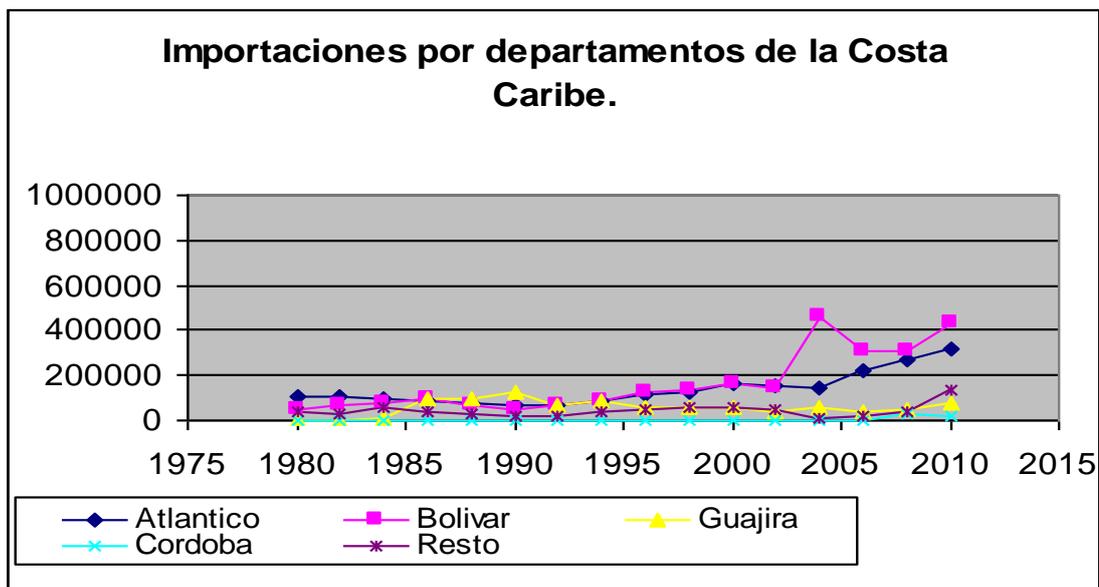
Importaciones.

Dentro del rango de tiempo en estudio las importaciones han tenido un comportamiento oscilante, por ejemplo, la compra de equipos para el proyecto del Cerrejón²¹, incrementó las importaciones de bienes de capital durante la primera mitad de los ochentas, en los noventas las exportaciones nacionales tuvieron un comportamiento mas estable que las regionales, la razón es que la Costa Atlántica es dependiente de bienes primarios, los cuales han sido retenidos por las cláusulas y reglamentos fitosanitarios los cuales no son cumplidos, por lo tanto es obvio que las importaciones disminuirán, además la discriminación en la protección arancelaria en el ámbito regional y particularmente en el industrial, contribuyó a que los niveles de importación fueran menores.

Ya a nivel departamental, las importaciones son especialmente importantes en los departamentos de Bolívar y Atlántico, y en especial del primero ya que siendo de menor población que el primero, las importaciones son mayores que las del segundo, y entre los dos representan en promedio mas del 68% del total de las importaciones de la región, la explicación por la cual Bolívar importa mas que Atlántico esta en que el primero posee una industrial mas variada que el segundo, es decir es mas dependiente del comercio internacional que el Atlántico. El departamentote la Guajira muestra lo que ya se venia hablando en relación a el principal producto de exportación que es el carbón, y que representó un incremento de las importaciones en mas de 1.215%, representado en bienes de capital y en especial maquinaria y equipos para los trabajos en la mina. Ver Grafica 4.

²¹ *Ibíd.* P. 115.

Grafica 4.



Fuente: DNP, DANE y calculo autores.

Evolución de la tasa de ocupación de los Departamentos de la Región Caribe 1980 - 2010

Ya teniendo en cuenta los flujos de comercio exterior, se procede a detallar como ha sido la evolución de la población ocupada en la Región Caribe colombiana, este indicador está en valores de porcentaje, y evidencia que se ha presentado un crecimiento notable de la variable en estudio en todos los departamentos costeros en promedio. Ver tabla 1.

Específicamente, la tasa de ocupación de la población costera durante la última mitad del siglo XX y los primeros ocho años del XXI, muestra que en promedio esta se incrementó en un 18%, siendo el departamento de Córdoba y Sucre los que mayor aumento presentaron con un 21% y 24% respectivamente, mientras que la Guajira y Cesar mostraron crecimientos de 11% y 11,6% cada uno. Por otro lado, la tasa de ocupación activa se incrementó significativamente en el resto de Colombia, ya que pasó de

representar el 55% en 1978 a 66,6% en el 2010, debido principalmente al creciente número de mujeres que accedieron al mercado de trabajo²².

Tabla 1.

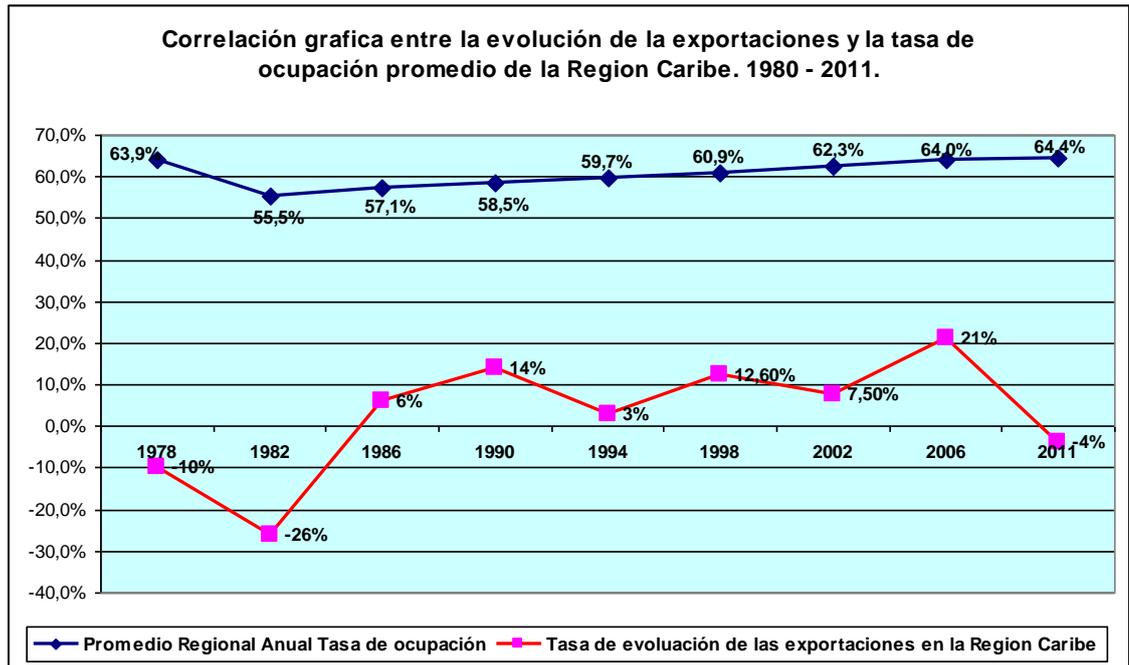
Departamentos	Tasa de Ocupación. Región Caribe. 1978 – 2011.								
	Porcentaje.								
	1978	1982	1986	1990	1994	1998	2002	2006	2011
Total Nacional	55	57	59,6	61	62,8	63,02	65	66,3	66,6
Atlántico	52,1	56,3	58,5	59,2	60	63	64,9	65,1	65,5
Bolívar	57	57,7	58,4	59,6	59,8	60,4	61,6	63,9	64,3
Cesar	50	52	53,6	55	57,3	59	60	62,6	63,1
Córdoba	54,8	56,1	59,3	60,5	62,6	62,9	64,7	66,0	66,6
La Guajira	53	54	56	58,6	59,3	60	61,6	62,7	63,2
Magdalena	53,2	55	55,8	57,3	59,5	61	62,3	64,0	64,4
Sucre	57,2	57,5	58	59	59,5	60,2	61,3	63,6	64,0
Promedio Regional Anual	63,9	55,5	57,1	58,5	59,7	60,9	62,3	64,0	64,4

Fuente: DANE ajuste de cuentas nacionales 1958 – 2005 - 2011. Encuesta Continua de Hogares 2011.

Para efectos de contextualizar la correlación de las variables referentes al empleo de la Región Caribe y el flujo de comercio internacional, la grafica 5 muestra como la relación descriptiva no es evidente, pues no hay un patrón de incidencia entre la ocupación y la variación de las exportaciones. Por ejemplo, la evolución de la variable tasa de ocupación ha mantenido una tendencia positiva, mientras que el flujo de exportaciones ha mantenido una notable variabilidad.

²² GALVIS Mauricio. Análisis de Población y el Mercado Laboral en Colombia. - Economía Distrital. Cuadernillos de economía. Banco de la Republica. Bogotá. 2011.

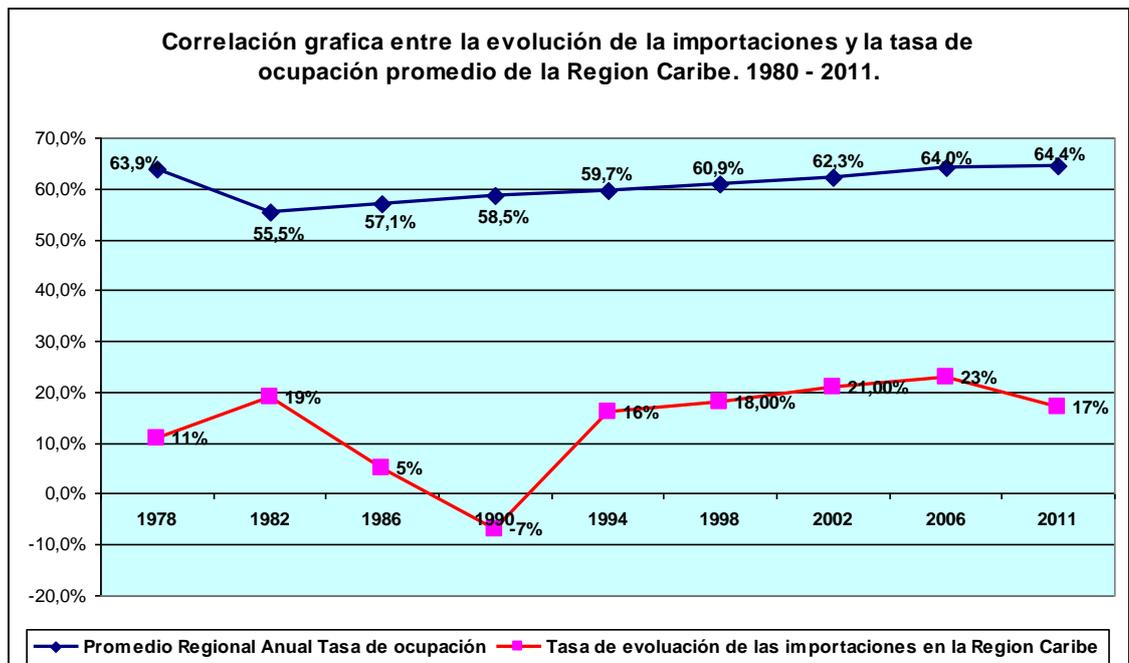
Gráfica 6.



Fuente: Calculo de autor.

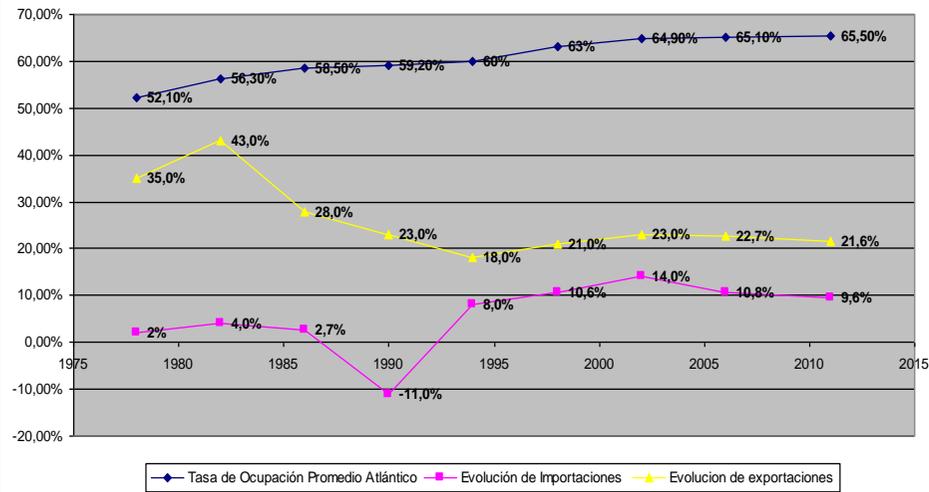
En cuanto a las importaciones, la correlación no es explícita, ya que no se identifica algún grado de correlación grafico evidente. Ver Grafica 7.

Grafico 7.

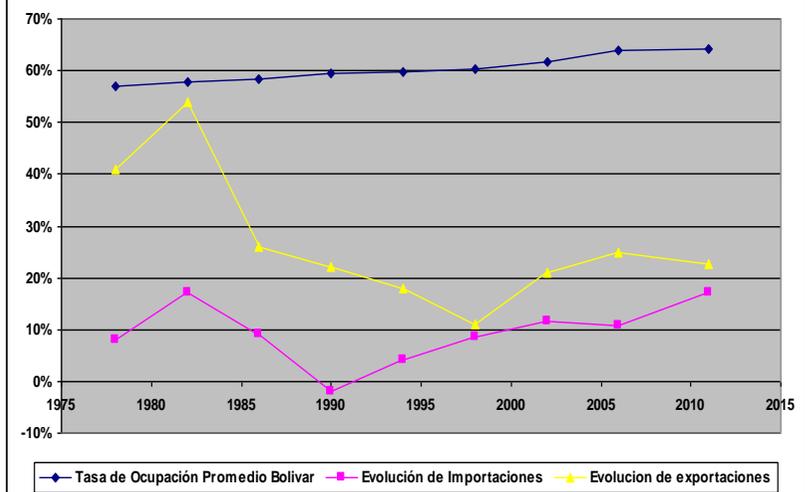


Fuente: Calculo de autor.

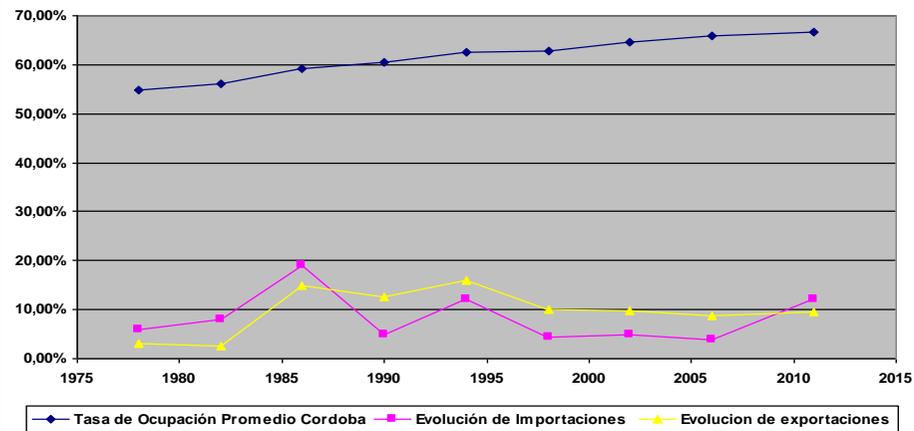
Correlación grafica - tasa de ocupación - Exportaciones - Importaciones. Atlántico.



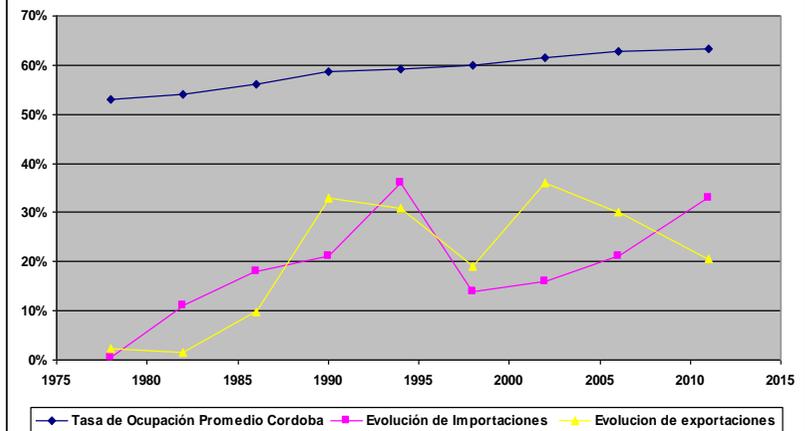
Correlación grafica - tasa de ocupación - Exportaciones - Importaciones. Bolívar.



Correlación grafica - tasa de ocupación - Exportaciones - Importaciones. Córdoba.



Correlación grafica - tasa de ocupación - Exportaciones - Importaciones. Guajira.



Incidencia de los flujos de comercio exterior en la tasa de ocupación de la Región caribe 1980 – 2010.

En esta sección del artículo investigativo, se determinarán cuál es la incidencia de la variable (flujo del comercio exterior) en el comportamiento de la tasa de ocupación por departamentos de la Región Caribe colombiana entre 1980 - 2010. En este caso se partirá de un modelo econométrico de regresión simple.

Aspectos técnicos del Modelo.

Teniendo como base la Hipótesis nula (H_0 = los coeficientes de regresión son significativos), el valor del criterio de aceptación de ésta, es el nivel de significancia (t) de igual o menor al 5% (establecido generalmente para estudios de esta clase). Deben tener un coeficiente de determinación (R^2)²³ mayor al 60% y menor al 95%²⁴, ya que se presentaría un problema de multicolinealidad si es regresión múltiple.

Especificación del modelo econométrico.

El programa a utilizado es el Stata 2.0, el cual con base a un procedimiento de tipo de mínimo cuadrados, arroja la estimación de los parámetros de cada variable, el cual indica una relación de causalidad, técnicamente hablando, ahora, si esta relación causa efecto tiene una explicación teórica, ésta se convierte en una estimación basada en axiomas, en este caso económico-sociales²⁵.

Por lo tanto, la relación entre variables indica cuanto una influye a la otra ($\Delta Y = f(x_1, x_2, x_3, \dots, x_n)$), siempre hay una dependiente y una o varias independientes. Para el modelo que se presentará a continuación tenemos:

Variable Independiente:

Variación de los flujos de comercio exterior Regional (VFCEXTRC)

²³ El R^2 , es la medida del coeficiente de correlación general del modelo y muestra el grado de ajuste de los datos a la ecuación originadas por las variables.

²⁴ GUJARATI Damodar. 1997. Econometría. Segunda edición. Editorial McGraw-Hill .P. 85.

²⁵ Ceteris Paribus.

Variables Dependiente:

1. Tasa de Ocupación promedio regional (TORC)

La ecuación a estimar es la siguiente:

$$(\text{TORC}) = \beta_0 + \beta_1 (\text{VFCEXTRC})$$

Modelo general.

Tabla 2. Modelo general. Tasa de Ocupación promedio regional (TORC) Variación de los flujos de comercio exterior Regional (VFCEXTRC). 1980 – 2011

Dependent Variable: TORC				
Method: Least Squares				
Sample: 1980-2010				
Included observations: 31				
Excluded observations: 0				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	0.159870	0.037484	4.264.961	0.0005
VFCEXTRC	0.827056	0.001106	0.683524	0.0035
R-squared	0.774845	Mean dependent var		0.219224
Adjusted R-squared	0.772996	S.D. dependent var		0.055382
Durbin-Watson stat	1.135.826	Prob(F-statistic)		0.000166

Fuente: Cálculo del Autor.

TORC = 0.159870 + 0.835703* VFCEXTRC.

Teniendo en cuenta la condición de significancia de los parámetros, es decir que sea significativo, o lo mismo decir que, el parámetro tenga una probabilidad menor a 5% de nivel de significancia, la variable independiente resultó ser significativa.

Los resultados de la tabla 2, muestra que ante un incremento de 1% del flujo de comercio exterior de la región teniendo en cuenta la cifra del año anterior, aumentará la tasa de ocupación promedio de la región en 0.82%. Esta cifra es interesante, ya que muestra que el comercio exterior es un dinamizador de la actividad productiva y por ende laboral.

Finalmente, el ajuste del modelo es de 77.48%. Ello significa que un alto porcentaje de la variación de la tasa de ocupación regional es explicado por la variable independiente.

El principal resultado de este artículo, es que el flujo de comercio exterior, es inocuo o poco incidente en la tasa de ocupación de la Región Caribe, y las razones de esto es la poca o nula capacidad de la estructura exportadora costeña ante el contexto globalizador, la escasa competitividad del capital humano y la infraestructura atrasada de los departamentos”.

Al analizar lo que ocurre en otros países en cuanto a correlación de comercio exterior y aumento del empleo, es evidente que hay experiencias exitosas y otras no lo fueron, por ejemplo, en algunos países asiáticos tales como Singapur, Taiwan, Corea del Sur y Hong Kong, las exportaciones representan más del 30% del Producto Interno Bruto, y un aumento del flujo comercial incide en la estructura económica de gran manera. Pero hay casos similares a los resultados obtenidos en esta investigación, como el caso de México, el cual tiene un intercambio constante de comercio con los Estados Unidos, pero esta incidencia no ha sido concreta en la generación de empleo. Pero de los casos más evidentes son los que se presentan en los países productores de petróleo, y es que al aumentar los volúmenes de crudo exportados, la creación de puestos de trabajo no es significativa, Venezuela es un caso palpable de esta situación, Libia, Egipto e Irán mantienen unas tasas de desocupación altas en comparación con otras naciones que no presentan la riqueza petrolera de estos. Se puede decir que el impacto que el flujo comercial tenga sobre el empleo de un país, dependerá más de las condiciones estructurales, en infraestructura y de una estabilidad económica significativa.

Para hacer mas conciso los resultados contrastándolos con la "Ley de Verdoorn que postula que un incremento en la tasa de crecimiento de los flujos comerciales conduce a un aumento en la productividad del trabajo. En la Región Caribe esta concepción no es evidente, ya que la productividad se sustenta en el capital humano, y es que el nivel educativo promedio de los habitantes de la Costa Atlántica es menor a la media nacional, es por ello que no hay una incidencia notable que justifique esta teoría.

Hay otra concepción, y es que al acelerarse la velocidad en la innovación tecnológica se amplía la brecha entre las habilidades requeridas y ofrecidas por lo que el desempleo estructural aumenta. Esta situación es evidente, un caso que explica esta situación fue lo ocurrido en los muelles de la ciudad de Cartagena, en la que se requerían de una cantidad de empleados para un trabajo como era el desmonte o cargue de mercancía a los buques mercantes, pero a mediados de los años noventas, la privatización de estos, sumado al arribo de grúas de gran manejo de contenedores, obligó a la salida de muchos trabajadores.

CONCLUSIONES.

En el tiempo del estudio que se ha escogido para el trabajo, se observa como las exportaciones de la región como porcentaje del total nacional han presentado una tendencia aceptable, ya que si se observa la variable ha mostrado una mejoría desde la década de los ochenta, pero se estabilizó en los noventa y de ahí ha mantenido su estabilidad, aun así es de resaltar que con el auge exportador propiciado por la apertura económica el crecimiento de estas se evidenció mas a nivel nacional que regional, en el sentido que siendo la costa Caribe la mas apta para esta política estatal, el incremento de la tasa de exportaciones fue mas bien poca .

Dentro de las causas por la cual el sector exportador costeño no ha reflejado las mejoras en lo que se refiere a esta área que se supone dinamizaría no solo el país sino también la región están desde la falta de infraestructura en carreteras, puertos y zonas francas, además de eso la región siempre ha sido la mas afectada por la puesta en marcha de ciertas políticas que han afectado de cierta manera a la región, por ejemplo, el ver como son privilegiadas zonas del país en detrimento de otras, un caso palpable es la promoción y los recursos que se el destinan al “Eje Cafetero”, esto ha sido constante en la historia del país, ya pasó con el Café en los Santanderes y Cundinamarca, el Eje Cafetero y hasta la Zona Bananera de Magdalena.

El flujo de comercio exterior, es inocuo o poco incidente en la tasa de ocupación de la Región Caribe, y las razones de esto es la poca o nula capacidad de la estructura exportadora costeña ante el contexto globalizador, la escasa competitividad del capital humano y la infraestructura atrasada de los departamentos”.

BIBLIOGRAFÍA

AVENDAÑO Hernán Cruz, ÁLVAREZ PUBIANO Martha Cecilia, CASTRO CÓRDOBA Lina María, de la Universidad Nacional de Colombia. “Estados Unidos y Colombia: ¿Oportunidades O Riesgos?”. Bogotá. 2007.

CASTRO IRAGORRI, Carlos Alberto; PERILLA JIMENEZ Juan Ricardo y Jesús Orlando GRACIA FAJARDO. El comercio internacional y la productividad total de los factores en Colombia. Dirección de Estudios Económicos del DNP. Bogotá. 2006.

CÁRDENAS Mauricio. Informe de la Junta al Congreso de la República. Revista del Banco de la República, Bogotá, marzo de 2003.

CEPAL “Clasificaciones estadísticas internacionales incorporadas en el banco de datos de comercio exterior de América Latina y el Caribe de la CEPAL”. Cuadernos Estadísticos No. 30. Bogotá. 2004.

GALVIS Mauricio. Análisis de Población y el Mercado Laboral en Colombia. - Economía Distrital. Cuadernillos de economía. Banco de la Republica. Bogotá. 2011.

GARAY Luis Jorge. Colombia Estructura Industrial e Internacional 1967-1996. Programa de estudio La industria de América Latina ante la globalización económica. Santafé de Bogotá, Colombia, Julio de 1998.

GARCÍA Isaza José Guillermo. Inserción Exterior, Transformación, Desarrollo de la Periferia. Universidad Nacional. Grupo de investigación de Economía Internacional.. Bogotá Abril 2006.

GAVIRIA RÍOS Mario Alberto, SIERRA SIERRA Hedmann Alberto. Exportaciones, comercio exterior y crecimiento económico, revisión de la teoría y la evidencia empírica. Bogotá. 2004.

GUJARATI Damodar. 1997. Econometría. Segunda edición. Editorial McGraw.

KALECKI. 1995. El empleo estructural y friccional en la economía moderna. Cuarta edición. Editorial Finuta.

PORTER Michael. 1994. La ventaja competitiva de las naciones. Tercera edición. Edición Universidad de Harvard.

PÉREZ Fuentes Dewin. Liberalización, transformación productiva y empleo en la industria manufacturera del caribe colombiano 1974-2004. Cartagena de Indias, Colombia. Marzo de 2009

RAMOS José Luis. 2006. "El comercio Internacional del Caribe Colombiano. Edición primera. Editorial Sondas.

SANDOVAL PUENTE Grace Alejandra y MARTÍNEZ GUERRERO Mónica Victoria. Implicaciones en la Gestión Operativa de la Sociedad Portuaria Regional de Cartagena, Ante el Desarrollo del Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos. Bogotá. 2007.

SARMIENTO Eduardo. Demumbe del sector exportador. . Editorial Cosmos Bogotá. 2008.

SARMIENTO Eduardo. Apertura y crecimiento económico, de la desilusión al nuevo Estado, Tercer Mundo Editores. Bogotá, 2000.

URRUTIA, Miguel "La Evolución Económica durante 1995", Notas Editoriales Revista del Banco de la República, diciembre, 1995.